

Tableau de synthèse de l'histoire agraire de Montagnac et environs

Sources des données						
(bleu) entretiens COOPMONT1 et DOMMONT2, (orange) article de JM.Touzard (http://www.persee.fr/doc/pole_1262-1676_1998_num_9_1_1010?q=Touzard+jean+marc), (noir) déductions de l'analyse croisée et systémique						
Dates	Années 30 à 50... entre les 2 guerres	Guerre de 39/45	Post 2nde guerre mondiale-milieu des années 70's	80's - 1990	1990 - 2008	2008 à aujourd'hui
Période	Spécialisation viticole régionale avec de nombreuses petites exploitations familiales ou de taille moyenne en coopérative et de grands domaines avec cave particulière ; Travail manuel et traction attelée	La guerre et ses destructions	APOGEE de la viticulture en Languedoc Roussillon - Super spécialisation viticole pour un marché de vin de table de masse: des exploitations en coopérative et des domaines vitivinicoles. Motomécanisation et utilisation d'intrants chimiques généralisées	Crise viticole - " chocs exogènes "	Adaptations ...Diminution du nombre d'exploitations viticoles qui s'agrandissent ou se diversifient. Moto mécanisation des vendanges Enrichissement de parcelles dans les reliefs plus accidentés ou en mosaïque près des villes	Diversification de l'agriculture et de l'usage des terres. Poursuite des adaptations et agrandissement des exploitations viticoles et vinicoles Amélioration sensible du marché du vin. Changement climatique et développement de l'irrigation.
Contexte socio économique	Début des coopératives en remplacement ou complément des négociants, adaptation à une crise viticole préalable et pour un marché national et international du vin notamment dans les colonies	Reconstruction de la France après la seconde guerre mondiale, développement des secteurs d'activités secondaires et tertiaires => opportunités de travail localement dans les mines et les services et nationalement; entrée de main d'œuvre d'Espagne pour les vendanges notamment	Marché de gros volumes de vin de table = vin de masse, de consommation courante ou "vin aliment". Organisation de la filière à l'échelle des communes (coopératives = 90% de la production), des régions (union de coop CGVM), du pays D12); modernisation et prospérité.	Crise du marché viticole = la demande (D) baisse (consommation moyenne/hab divisée par 2 en 10 ans) et change en qualité (vin de "distinction sociale ou agrément") et l'offre(O) augmente au niveau de la région et + de concurrences (pour le prix avec les vins espagnols et italiens ou la qualité avec les vins de cépage Chiliens, Argentins,Australiens ou d'autres régions françaises dont la qualité des vins est déjà reconnue) => D<O => baisse des prix => selection/ disparition d'acteurs de la filière	Développement des signes de qualité (AOC, etc.) Fusion de coopératives, plus rarement de domaines et ouverture sur différents marchés; Négociants remplacés par de nouveaux opérateurs privés, wineries	Augmentation de la population urbaine. Marché du vin: relance de la demande mais toujours de la concurrence; Poursuite de la fusion des coopératives et investissements en équipements et pour l'activité commerciale; Cahiers des charges AOC interdisant ou limitant l'irrigation. Prix des intrants croissants/et demande sociétale de réduire l'impact de l'agriculture sur l'environnement => marché du bio en croissance;
Politique agricole			Iere Politique Agricole Commune (PAC) Crédit aidé et conseil agricole pour augmenter la productivité du travail et libérer de la main d'œuvre nécessaire dans les autres secteurs d'activités Poids économique de la viticulture du Languedoc Roussillon (45% du marché du vin, 25% des actifs, 20% du PIB) => intérêt des politiques à maintenir la paix sociale => demande des organisations "corporatistes" entendues=> secteur protégé	76-86 : PAC = interventionisme : soutien aux prix, distillation à prix garantis, primes à l'arrachage temporaire, la replantation et reconfiguration du vignoble ; CEE: accord de libre circulation des produits viticoles (vins de table d'Espagne, d'Italie plus concurrentiels par le prix); Affaiblissement du poids économique (4% du PIB et 5% des actifs) et politique du secteur malgré les affrontements (paroxysme en 76 Montredon).	PAC: mesures drastiques pour diminuer les volumes => distillation obligatoire à bas prix, aides à l'investissement des groupes coopératifs, primes à l'arrachage définitif et irrigation pour la diversification; rendements max 90hl/ha/cépage;	Primes pour l'irrigation au goutte à goutte; Aides pour la conversion en bio et Réglementation de l'utilisation d'intrants chimiques;

Dates	Années 30 à 50... entre les 2 guerres	Guerre de 39/45	Post 2 ^{de} guerre mondiale-milieu 70's	milieu 70's - 1990	1990 - 2008	2008 à aujourd'hui
Techniques et équipements disponibles	Traction attelée, outils manuels, cépages rouge, traitements fongiques, phosphates		Tracteurs à chenille, Désherbants et engrais de synthèse, nouveaux cépages (grenache, alicanthe bousquet, etc.) ; rotovateur; sécateurs électriques;		Vendangeuses; préailleuses; sécateurs pneumatiques; nouveaux équipements pour les caves ; Cépages "améliorateurs" merlot, syrah, cabernet;	Taille mécanique; Goutte à Goutte; nouveaux cépages
Environnement	Vignes en petites parcelles en mosaïque avec des cultures céréalières et de la luzerne (1/6 ^{me} de la surface au moins)		Vignes partout, aménagements pour former de grandes parcelles		Régression du vignoble: enrichissement des zones escarpées (1500ha continus entre Villeveyrac et Montagnac;) ou périurbaines (en partie construites ; Vignes sur les coteaux, plateaux et quelques parcelles d'oliviers; plus de céréales, maraichage dans zones planes irriguées.	Paysage diversifié (cultures idem mais plus d'irrigation, zones urbaines plus étendues?); Changement climatique (moins de pluies, plus violentes et érosives => vendanges plus précoces) ; compétition pour l'espace et l'eau en agriculture et avec les autres usages (urbanisme, tourisme)?
Mode de conduite des cultures	Vigne carignan (80%) (60 ans)// Céréales et luzerne (x années); traction attelée pour labour et sarclage, traitements (pulvérisateur à dos souffre et bouillie bordelaise), pioche et sape pour désherbage. Taille en gobelet. Rendements 60 à 90 ou 100hl/ha		Systèmes techniques convergents , motomécanisation généralisée sauf vendanges toujours manuelles; diversification des cépages (mais Aramon, Carignan, Cinsault =75% du vignoble), traitements et désherbages chimiques (+2,5%/an intrants); Taille de gobelet =>cordon pour faciliter le passage des tracteurs. Engrais de synthèse et organiques. ↗ Rendements (+30% en moyenne) ; 150hl/ha en moyenne (de 90hl à 350hl dans la plaine de l'Hérault); => ↗ de la productivité du travail (de +5,5%/an)		Vignes (30 ans)//vignes avec de nouveaux cépages et formes de plantation (espacement interligne>, taille en cordon de royat, palissage); Baisse des rendements (60hl/ha) (liée aux cépages + localisation des parcelles + cahiers des charges AOC); désherbage pas systématique (début du bio?) ;	Vignes en conventionnel ou en bio; irriguées ou non; Rendements variables (60hl/ha à 90 hl/ha avec irrigation); Oliviers irrigués ou non, autres arbres fruitiers irrigués; Melons irrigués [(2 ans)//céréales (x année)]; Blé dur//blé tendre
Modes de conduite des élevages	Chevaux de trait nourris au foin et grains en partie produits sur la ferme et en partie acheté importé d'autres régions		Arrêt des élevages de trait		Chevaux de loisir; autres élevages?	Chevaux de loisir; autres élevages?
Mode de transformation, valorisation	vin de table, eau de vie en gros; raisin de table sur Villeveyrac		vin de table, eau de vie en gros par les coopératives (90% de la production + stockage), distilleries et quelques caves particulières, négociants		Contrôle qualité=> Caves équipées en cuves inox, réfrigération, égrappoirs; Démarches d'IGP, AOC; Vins de cépage, de pays ; Embouteillage pour vente direct;	Développement de la vente directe
Rapports d'échanges: accès au foncier et marchés	Transmission par héritage ; Fin du meteyage, des GD vendent pour investir dans d'autres secteurs		Ventes d'exploitations très petites ou dont les héritiers s'emploient dans d'autres secteurs e=> achats par les exploitations qui grandissent . Mobilisation collective pour défendre les intérêts de la filière " corporatisme régional"	Arrachage de vignes et vente ou location des parcelles à des exploitations qui s'agrandissent ou abandon à la friche en attendant une meilleure valorisation	Achats, reventes locations de terre selon la localisation et les opportunités de valorisation (urbanisation)	Projet de revalorisation de 1400 a de friches entre Villeveyrac et Montagnac; Besoin d'organisation collective pour l'aménagement de l'irrigation.

Dates	Années 30 à 50... entre les 2 guerres	Guerre de 39/45	Post 2nde guerre mondiale-milieu 70's	milieu 70's - 1990	1990 - 2008	2008 à aujourd'hui	
Evolution des exploitations agricoles (EA)	Dualisme agraire : microexploitations, majorité d'EA familiales de petite taille et qq grands domaines historiques		Disparition de certaines => intensification et capitalisation de celles qui peuvent investir en équipements, capital biologique (plantations) et terres. Revenus agricoles élevés permettant une amélioration du niveau de vie et la capitalisation => "Capitalisme populaire viticole"; toujours "dualisme agraire" entre GD et Exploitations familiales/patronales	Cessation d'activité de nombreuses exploitations agricoles (1/3 des exploitations familiales) qui vendent ou louent leurs terres à des EA en activité ou pour d'autres usages (urbanisme, tourisme). Baisse des revenus agricoles (= smic)	Agrandissement des EFA et de GD dont certains sont rachetés par de nouveaux investisseurs parfois pour le prestige sans recherche de rentabilité. Différenciation des stratégies: diversification des productions ou des produits et de leurs valorisations.	Différenciation des systèmes de productions viticoles selon l'accès à l'eau (localisation), le mode de conduite des cultures et de valorisation des produits	
T y p e s d' E A	Majorité d'exploitations viticoles familiales en coopérative : 2 actifs familiaux pour 4 à 6 ha soit 2 à 3 ha/actif.	→	Exploitations familiales viticoles moto mécanisées en cave coopérative : 1 actif et des saisonniers pour 7 à 10 ou 12 ha (+ de 75% dans le LR)	→	Exploitations familiales viticoles motomécanisées en cave coopérative : 10 à 15 ha/actif permis avec la vendangeuse	→	Exploitations familiales viticoles motomécanisées en cave coopérative : 12 à 20 ha/actif = la majorité des coopérateurs de Montagnac
	Très petites exploitations de pluriactifs (issues de divisions par héritage plus importantes?) exploitent la vigne héritée des parents mais vivent d'un autre emploi	→	Des petites exploitations "patronales" de 3 à 6 ha dont le chef d'exploitation a un emploi salarié extérieur et emploie un ouvrier pour s'occuper de ses vignes et des microexploitations de moins de 3ha d'ouvriers ou retraités travaillant la vigne le weekend (10 à 25% dans le LR)	→	Des microexploitations viticoles en coopératives, familiales ou patronales de moins de 3 ha hérités (encore 64% des adhérents des coop du LR)+F7	→	Des micro exploitations viticoles en coopérative, familiales ou patronales de moins de 3 ha hérités 2% des 170 coopérateurs de Montagnac
	Quelques domaines viticoles, historiques et en partie rachetés par de nouveaux émigrés avec cave particulière: propriétés de plus de 20 ha avec un parcellaire plus regroupé et de plus grandes parcelles (jusqu'à 6 ou 7 ha).	→	Rares domaines vitivinicoles patronaux issus d'exploitations familiales et coopératives plus grandes ayant capitalisé plus vite	→	Des Domaines patronaux vitivinicoles en cave particulière vente directe (20 à 40 ha) ou en gros (via coopératives, wineries) (capitalisations historiques ou capitaux exogènes)	→	Des domaines patronaux vitivinicoles en cave particulière avec vente directe et/ou en gros (20 à 80 ha), moins nombreux; qq%
		→	Des domaines vitivinicoles en cave particulière de 40 ha à 80ha (0,5% des EA, peu modifiés); propriétaires absenteïstes et régisseurs et ouvriers	→	Des domaines viticoles propriétaires absenteïstes, investissement exogènes, de prestige. €€€	→	Des Domaines vitivinicoles à salariés, de prestige pour les propriétaires absenteïstes
		→		→	Des Domaines vitivinicoles diversifiés en cultures irriguées, patronaux > 100ha en propriété et fermage	→	Des Domaines vitivinicoles diversifiés en cultures irriguées, patronaux > 100ha en propriété et fermage
		→		→	Des exploitations familiales céréalières > 300ha	→	Des exploitations familiales céréalières > 300ha (15 à 35 qx/ha blé dur, 45 en blé tendre selon conditions climatiques en zone argilo calcaire)
		→		→	Deux exploitations patronales (ou capitalistes) de melons et céréalières > 400ha	→	Deux exploitations patronales (ou capitalistes) de melons et céréalières > 400ha
					→	Maraichers vente directe? €€?	
					→	Eleveurs équins ou autres? €?	